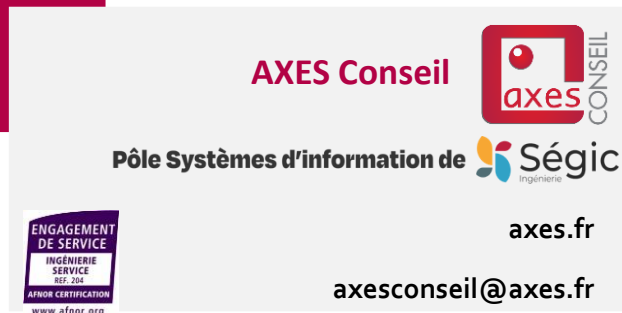


SIG OpenSource en collectivité : point de bascule ?



Une offre commerciale qui s'est concentrée...non sans conséquences tarifaires

Ces dernières années, l'offre de produits SIG s'est fortement concentrée. Deux grands produits (ArcGIS et GEO) se positionnent comme les solutions commerciales généralistes les plus complètes, destinées aux grandes entités notamment par l'investissement nécessaire. Si d'autres solutions commerciales restent présentes, elles portent sur des thématiques dédiées ou s'adressent à des entités souvent de taille moindre.

Un nombre croissant de mise en œuvre de plateformes OpenSource

Parallèlement, un nombre croissant d'entités de toutes tailles a basculé la totalité ou une grande partie de leur plateforme WebSIG sur des architectures OpenSource, souvent en remplacement d'une solution commerciale. Les motivations peuvent être diverses et cumulatives :

- Volonté de maîtrise de la solution et de gagner en souveraineté,
- Volonté de disposer d'une solution « sur-mesure »,
- Choix économique :
 - o à l'acquisition car l'Open Source a un coût de possession réel.

De grandes références nationales comme Rennes Métropole, Eurométropole de Strasbourg, ou le Grand Lyon peuvent être citées car, par leur positionnement et histoire, ces exemples jouent un rôle de modèles en :

- Montrant que de grands comptes se lancent dans l'Open Source,
- Illustrant la capacité des solutions Open Source sur des projets d'envergures,
- Intégrant activement l'écosystème Open Source par des retombées importantes (code partagé, co-financement, etc.).

Une offre OpenSource se formalisant

Cette dynamique autour de l'Open Source a permis de formaliser des groupes fonctionnels Open Source dans une approche (quasi) « sur étagère » comme LizMAP, QWC2 ou GeoOrchestra, pour ne citer que quelques exemples.

L'offre SIG Open Source a donc évolué, passant d'un assemblage de briques unitaires (PostGIS, GeoServer, OpenLayers, etc.) à des ensembles technico-fonctionnels plus intégrés.

Parallèlement, des entreprises spécialisées en Open Source Spatial ont développé ou renforcé leurs périmètres d'actions, en ajoutant à leur cœur de métier (développement) des compétences en conseil, formations, maintenance, hébergement, etc. Ainsi, leur champ de compétences recouvre celui couramment assuré par un éditeur / intégrateur.

Une masse critique (enfin) atteinte ?

Les deux mouvements observés de concentration des offres commerciales et la formalisation de l'offre Open Source ouvrent très probablement un nouveau chapitre. En effet, face aux retours d'expériences consolidés, beaucoup d'entités ne s'interdisent plus de penser à l'Open Source pour instancier leur Web SIG.

L'avenir (proche) permettra de répondre aux deux interrogations suivantes :

- Les acteurs de l'Open Source garderont-ils la capacité d'accompagner efficacement cette dynamique si l'accélération se confirme ?
- Comment vont s'adapter les opérateurs commerciaux face à cette mutation du marché ?